



Independent Consultant Compensation Summary

Company Overview

Arbonne is a highly regarded premium brand with a Swiss heritage. The products are healthy, botanically based and inspired by nature. Arbonne Independent Consultants believe in the Arbonne products and vision, and enjoy the flexibility of a business tailored around their lives — not the other way around. They earn income through the Arbonne compensation plan, or SuccessPlan. Arbonne is a direct selling company that operates in the United States, Canada, Australia, the United Kingdom, Poland, New Zealand, and Taiwan with a network of approximately 318,400 Active Independent Consultants and 2,300,000 Preferred Clients as of the end of 2017.

Arbonne Independent Consultants earn in 4 ways through our SuccessPlan:

1. Client Commissions are the profits paid on the personal product sales to Clients (35% of Suggested Retail Price, or SRP) and Preferred Clients (15% of SRP)
2. Overrides are commissions paid on the product sales volume of their team
3. Mercedes-Benz Cash Bonus is available to Vice Presidents based on their team's product sales volume
4. Cash Bonuses are available at each level based on personal and/or team product sales

Earning Overrides, Bonuses and Preferred Client Commissions

During 2017, Arbonne paid in excess of \$253 million in Preferred Client commissions, overrides and bonuses (together "Earnings") to Arbonne Independent Consultants globally and \$173 million in Earnings in the United States and its territories. These Earnings do not include any retail commission income.* In the United States, Arbonne had an average of 227,400 Arbonne Independent Consultants during 2017.** Any Arbonne Independent Consultant who received Earnings in a month is an "Active Arbonne Independent Consultant" for purposes of this compensation summary. On a monthly basis, the United States had an average of 27,300 Active Arbonne Independent Consultants in 2017, or 12% of all U.S. Arbonne Independent Consultants. Because not all Arbonne Independent Consultants qualify to receive Earnings each month, the figures in this compensation summary represent the average Earnings paid in 2017 to the individuals who did.

Average Annual Earnings of Active Arbonne Independent Consultants for 2017

	Average Annual Earnings	Top 50 Average	Bottom 50 Average	Average % of Active Arbonne Independent Consultants	Average Months to Promote
National Vice Presidents	\$254,101	\$582,409	\$90,809	1%	56
Regional Vice Presidents	\$68,110	\$132,418	\$23,951	2%	36
Area Managers	\$17,129	\$54,620	\$2,702	7%	21
District Managers	\$3,450	\$20,413	\$86	28%	7
Independent Consultants	\$788	\$8,252	\$17	62%	n/a

Note: These figures do not represent Arbonne Independent Consultants' profits, as they do not consider expenses incurred by Arbonne Independent Consultants in the promotion of their businesses and do not include retail commission from reselling product.

*Arbonne Independent Consultants can earn up to 35% retail profit on Client purchases. Arbonne does not provide an estimate of average or actual Arbonne Independent Consultant income from retail sales in this compensation summary because published retail price is only a suggested price, Arbonne Independent Consultants are free to set their own retail prices for Clients, and many Arbonne Independent Consultants also purchase products to personally use.

**Figures regarding Arbonne Independent Consultants do not include Client or Preferred Client accounts, which are not eligible to participate in the Arbonne SuccessPlan.

Arbonne is a proud member of the Direct Selling Association.



THERE ARE NO GUARANTEES REGARDING INCOME, AND THE SUCCESS OR FAILURE OF EACH ARBONNE INDEPENDENT CONSULTANT, LIKE ANY OTHER BUSINESS, DEPENDS ON EACH ARBONNE INDEPENDENT CONSULTANT'S OWN SKILLS AND PERSONAL EFFORT. YOU SHOULD NOT RELY ON THE RESULTS OF OTHER ARBONNE INDEPENDENT CONSULTANTS AS AN INDICATION OF WHAT YOU SHOULD EXPECT TO EARN.

For further details about the Arbonne SuccessPlan, speak to your Arbonne Independent Consultant, visit arbonne.com or call Customer Service at 1.800.ARBONNE.





Resumen de compensación para Consultores Independientes

Visión general de la compañía

Arbonne, una marca de origen suizo de primera calidad y gran reconocimiento, ofrece productos saludables, elaborados a base de ingredientes botánicos e inspirados en la naturaleza. Los Consultores Independientes Arbonne creen firmemente en los productos y la visión de la compañía, y disfrutan de la flexibilidad que les ofrece un negocio que se adapta a sus diferentes estilos de vida, en lugar de ellos tener que adaptarse a su negocio. Nuestros Consultores Independientes obtienen ganancias mediante el plan de compensación Arbonne, denominado también Plan de Éxito. Arbonne, una compañía de ventas directas con operaciones en Estados Unidos, Australia, Canadá, Reino Unido, Polonia, Nueva Zelanda y Taiwán contaba a fines de 2017, con una red de aproximadamente 318,400 Consultores Independientes activos, y 2,300,000 Clientes Preferentes.

Un Consultor Independiente Arbonne puede ganar compensación de cuatro formas mediante nuestro Plan de Éxito:

1. Comisiones de Cliente son las ganancias que se te pagan a ti por tus propias ventas de productos a Clientes (35% del Precio Sugerido al Menudeo o SRP) y Clientes Preferente (15% del SRP)
2. Comisiones Adicionales son comisiones que se te pagan a ti por el volumen de ventas de productos de tu equipo
3. El Bono en Efectivo Mercedes-Benz está disponible para Vicepresidentes basado en el volumen de ventas de productos de su equipo
4. Bonos en Efectivo están disponibles para cada nivel basado en sus propias ventas de productos y/o las de su equipo

Comisiones adicionales, bonos y comisiones de Clientes Preferentes

Durante 2017, Arbonne pagó más de \$253 millones en comisiones de Clientes Preferentes, comisiones adicionales y bonos (en conjunto, "ingresos") a los Consultores Independientes a nivel internacional, y \$173 millones en ingresos en los Estados Unidos y sus territorios. Estos ingresos no incluyen ingresos por comisiones de ventas al menudeo.* En Estados Unidos, Arbonne tuvo un promedio de 227,400 Consultores Independientes "activos" durante 2017.** En virtud del presente resumen de compensación, todo Consultor Independiente Arbonne que recibe Ingresos en cualquier mes dado es considerado un "Consultor Independiente Arbonne activo". En 2017, Estados Unidos tuvo un promedio de 27,300 Consultores Independientes Arbonne activos al mes, lo que equivale al 12% de la totalidad de los Consultores Independientes Arbonne. Dado que no todos los Consultores Independientes Arbonne califican para recibir Ingresos en forma mensual, las cifras de este resumen de compensación representan el Ingreso promedio pagado en 2017 a quienes lo ganaron.

Ganancias anuales promedio de los Consultores Independientes Arbonne activos en 2017

	Ingresos anuales promedio	Promedio 50 superiores	Promedio 50 inferiores	% promedio de Consultores Independientes Arbonne activos	Meses promedio para ascender
Vicepresidentes Nacionales	\$254,101	\$582,409	\$90,809	1%	56
Vicepresidentes Regionales	\$68,110	\$132,418	\$23,951	2%	36
Gerentes de Área	\$17,129	\$54,620	\$2,702	7%	21
Gerentes de Distrito	\$3,450	\$20,413	\$86	28%	7
Consultores Independientes	\$788	\$8,252	\$17	62%	N/C

Nota: Estas cifras no representan las ganancias de los Consultores Independientes Arbonne, dado que no incluyen los gastos en los que éstos incurrieron para la promoción de su negocio ni las comisiones por reventa de productos al menudeo.

*Los Consultores Independientes Arbonne pueden ganar hasta el 35% en ventas de productos al menudeo a Clientes. Este resumen de compensación no incluye un estimado de los ingresos promedio o reales provenientes de las ventas al menudeo de los Consultores Independientes Arbonne, dado que el precio publicado de venta al menudeo es solo un precio sugerido, y los Consultores Independientes Arbonne pueden fijar sus propios precios al menudeo para los Clientes. Asimismo, muchos Consultores Independientes Arbonne también compran productos para uso personal.

**Las cifras relacionadas con los Consultores Independientes Arbonne no incluyen las cuentas de Clientes o Clientes Preferentes, las cuales no son elegibles para participar en el Plan de Éxito Arbonne.

Arbonne se enorgullece de ser miembro de la Direct Selling Association.



NO EXISTEN GARANTÍAS CON RESPECTO A LOS INGRESOS Y, COMO EN CUALQUIER OTRO NEGOCIO, EL ÉXITO O FRACASO DE CADA CONSULTOR INDEPENDIENTE ARBONNE DEPENDE DE SUS HABILIDADES Y ESFUERZO PERSONAL. LOS RESULTADOS DE OTROS CONSULTORES INDEPENDIENTES ARBONNE NO SE DEBEN INTERPRETAR COMO INDICACIÓN ALGUNA DE LO QUE SE PODRÍA ESPERAR GANAR.

Para obtener más información sobre el Plan de Éxito Arbonne, habla con tu Consultor Independiente Arbonne, visita el sitio web arbonne.com o llama al Departamento de Servicio al Cliente al 1.800.ARBONNE.



9400 JERONIMO ROAD, IRVINE, CA 92618 | 1.800.ARBONNE



©2018 ARBONNE INTERNATIONAL, LLC
TODOS LOS DERECHOS RESERVADOS. | ARBONNE.COM